



FREELANCING STARTER PACK

Les 5 étapes clés pour décrocher ton premier client et
vivre de tes compétences



Tu veux être libre, indépendant et gagner ta vie avec ce que tu sais faire ?

*Ce guide te donne les **bases concrètes pour lancer ton activité freelance**, même sans expérience.*



✦ **Par : F. V. Gérard HOUNKPEGAN**

Fondateur de [academiedegh1.com](https://www.academiedegh1.com) | Stratège digital, Création de contenu, Développement personnel & Entrepreneurial

Les Étapes pratiques



LES 5 ÉTAPES POUR DÉCROCHER TON PREMIER CLIENT

✓ 1. Choisis ta compétence monétisable

Tout le monde a une compétence. Pose-toi :

- Qu'est-ce que je fais naturellement bien ?
- Qu'est-ce que les autres me demandent souvent ?
- Est-ce que je peux aider les gens à **gagner du temps, de l'argent ou de la clarté** ?

Exemples : design, réseaux sociaux, coaching, gestion, rédaction, montage vidéo...

✓ 2. Crée une offre simple et claire

→ □ Utilise ce modèle :

“J’aide [type de client] à [résultat concret] en [durée/méthode].”

Exemple :

“J’aide les créateurs à créer une identité visuelle professionnelle en 48h.”

→ □ Bonus : donne un **nom à ton service** pour le rendre mémorable.

✓ 3. Positionne-toi sur une plateforme

Inscris-toi sur :

- ComeUp
- Upwork
- Malt, Fiverr, LinkedIn...

✓ 3. Positionne-toi sur une plateforme

Ajoute :

- Une **bio professionnelle et humaine**
- Une **photo sérieuse et souriante**
- Un **portfolio ou exemples concrets de ton travail**

✓ 4. Crée du contenu pour attirer l'attention

Tu n'as pas besoin de vendre : **partage de la valeur !**

- Exemples de vidéos TikTok / Insta :
 - “3 erreurs à éviter quand tu gères une page Facebook Pro”
 - “Je t'explique comment j'ai trouvé mon 1er client freelance”
 - “Voici ce que je ferais si je repartais de zéro aujourd'hui...”

→ □ **Objectif** : Être visible + inspirer confiance.

✓ 5. Apprends à parler aux clients (le vrai closing humain)

Un bon freelance sait **écouter avant de vendre**. Pose des questions comme :

- Quels sont tes objectifs ?
- As-tu déjà essayé autre chose ?
- Qu'est-ce que tu attends comme résultat idéal ?

● Puis, propose une solution claire et rassurante :

“Voici ce que je te propose, étape par étape...”

✓ 5. Apprends à parler aux clients (le vrai closing humain)

Un bon freelance sait **écouter avant de vendre**. Pose des questions comme :

- Quels sont tes objectifs ?
- As-tu déjà essayé autre chose ?
- Qu'est-ce que tu attends comme résultat idéal ?

● Puis, propose une solution claire et rassurante :

“Voici ce que je te propose, étape par étape...”

✓ 5. Apprends à parler aux clients (le vrai closing humain)

Un bon freelance sait **écouter avant de vendre**. Pose des questions comme :

- Quels sont tes objectifs ?
- As-tu déjà essayé autre chose ?
- Qu'est-ce que tu attends comme résultat idéal ?

● Puis, propose une solution claire et rassurante :

“Voici ce que je te propose, étape par étape...”



Bonus

TON CADEAU BONUS POUR PASSER À L'ACTION

Je t'ai préparé une **formation plus un accompagnement** offert :

“Lancer ton activité freelance en 5 jours”

→ Elle comprend :

- 3 vidéos courtes (30 min max)
- Des modèles d'offres prêtes à copier
- Des astuces pour trouver des clients en moins de 7 jours avec 0F en publicité

Pour recevoir ton accès immédiat

👉 Va sur : <https://shorturl.at/HoX9m>

Tu n'as pas besoin d'être parfait pour te lancer.
Tu as juste besoin de croire en la valeur de ce que tu sais faire, et d'agir avec méthode.

À très vite,
F. V. Gérard HOUNKPEGAN

Contact : +229 0197705282

Site internet : academiedegh1.com

